

Niederlassungsleiter¹ Berlin

T. Reis + Friends

Management Consulting GbR

Unser Klient:

In seiner mehr als 40-jährigen Erfolgsgeschichte hat sich unser Klient zu einem der bedeutendsten Anbieter in der Technischen Dienstleistung entwickelt. Das Unternehmen ist eingebunden in eine weltweit agierende Unternehmensgruppe, und repräsentiert zusammen mit einer Schwestergesellschaft die Sparte „Industries“. Es handelt sich dabei um branchenübergreifende Gebäude- und Anlagendienste. Allein in Europa erzielt unser Klient innerhalb dieses Kompetenzfeldes über € 200 Mio. Umsatz.

Die Aufgaben:

Mit ca. 140 Mitarbeitern (bei 40 Vollzeitkräften) erwirtschaftet unser Klient am Standort Berlin gegenwärtig ein Umsatzvolumen von gut € 4 Mio. bei einer zufriedenstellenden Rendite. Die direkte Mitarbeiterverantwortung des Niederlassungsleiters umfasst sechs Personen im Angestelltenverhältnis. Er berichtet unmittelbar an den für die Region Nord/West verantwortlichen Geschäftsbereichsleiter. Der Stelleninhaber soll vorrangig die folgenden Aufgabenfelder auf Basis seiner bisherigen Berufserfahrung abdecken:

- Professionelle Führung und Steuerung der Niederlassung als Profit-Center
- Ausbau und Weiterentwicklung des Dienstleistungsspektrums (FM, TGM, Montage- und Anlagenservice) in strategischer wie operativer Hinsicht
- Vertriebliche Erschließung neuer Marktpotenziale im FM-Bereich
- Personalplanung, -führung und -verwaltung
- Optimierung der internen Prozesse mit dem Ziel, einen effektiven Kundenservice bei gleichzeitiger Renditeverbesserung zu erzielen
- Steuerung und Überwachung der Nachunternehmer
- Ausschöpfung der Cross-Selling-Potenziale
- Gewährleistung der Arbeitssicherheit.

Die Qualifikationen

Folgende Schlüsselqualifikationen sind für die erfolgreiche Bewältigung der Aufgaben in dieser Position unerlässlich:

- Hervorragende Markt- und Branchenkenntnisse
- Mehrjährige Erfahrung in der Steuerung einer personalintensiven Serviceeinheit
- Nachgewiesene Erfolge in der Neukundengewinnung sowie in der persönlichen Betreuung von Key-Accounts
- Analytisches, technik-affines Denkvermögen, gepaart mit der Fähigkeit zur Entwicklung kreativer Lösungspakete für die Kundenanforderungen
- Hoher Grad an Serviceorientierung und Integrität nach innen wie nach außen
- Gute Kenntnisse der einschlägigen Gesetzgebung wie z.B. Entsendegesetz

Erforderlich ist eine gültige Fahrerlaubnis der Klasse III bzw. B, da Dienstreisen einen wesentlichen Teil der Arbeit ausmachen werden.

Interesse? Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Frau Laura Meißner unter 02132/ 9 67 97 24 gerne zur Verfügung. Interessierte Damen und Herren senden Ihre Kurzbewerbung (Anschreiben und Lebenslauf) unter dem Stichwort „NLL Berlin“ bitte an bewerbungen@reis-and-friends.de

¹ Zur Vereinfachung wird durchgängig die männliche Form verwendet, die Position steht aber weiblichen wie männlichen Bewerbern gleichermaßen offen.